



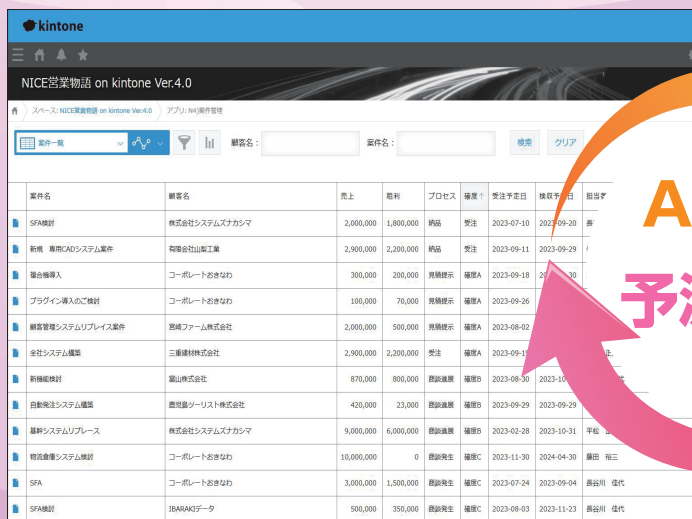
キントーンと繋がるAIエンジン

# Alntone+

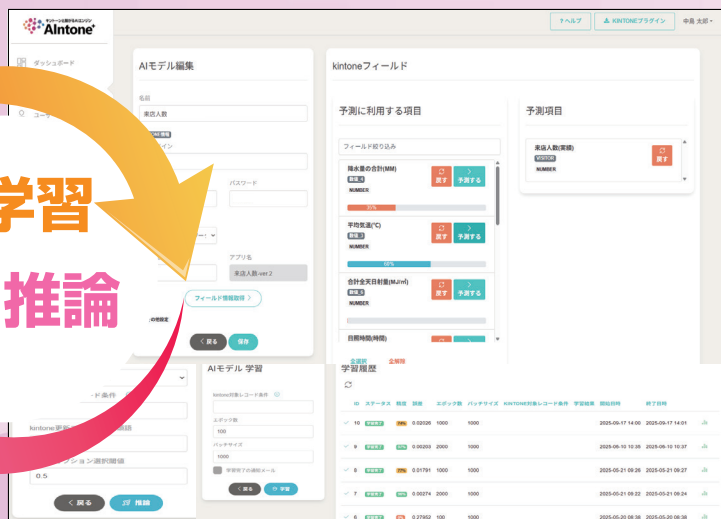
## AIでキントーンの情報から未来を予測!

 キントーン

 Alntone+



案件名	顧客名	売上	粗利	プロセス	標準	受注予定日	検定予定日	担当
SFA検討	株式会社システムナカシマ	2,000,000	1,800,000	納品	受注	2023-07-10	2023-09-20	斎藤
新規 東海CADシステム案件	有限会社山崎工業	2,900,000	2,200,000	納品	受注	2023-09-11	2023-09-29	伊藤
議合準備	コーポレートおきなわ	300,000	200,000	見積提示	確認	2023-09-18	2023-09-20	斎藤
プライン購入のご検討	コーポレートおきなわ	100,000	70,000	見積提示	確認	2023-09-26		斎藤
顧客管理システムリリース案件	豊城ファーム株式会社	2,000,000	500,000	見積提示	確認	2023-08-02		斎藤
会社システム構築	三重建設株式会社	2,900,000	2,200,000	受注	確認	2023-09-10		斎藤
新規見積	豊山株式会社	870,000	800,000	見積提示	確認	2023-08-30	2023-10-31	斎藤
自動検注システム構築	豊田システム株式会社	420,000	23,000	見積提示	確認	2023-09-29	2023-09-29	斎藤
基幹システムリリース	株式会社システムナカシマ	9,000,000	6,000,000	見積提示	確認	2023-02-28	2023-10-31	平松
物流倉庫システム検討	コーポレートおきなわ	10,000,000	0	見積提示	確認	2023-11-30	2024-04-30	藤田 智三
SFA	コーポレートおきなわ	3,000,000	1,500,000	見積提示	確認	2023-07-24	2023-09-04	長谷川 信代
SFA検討	IBANKデータ	500,000	350,000	見積提示	確認	2023-08-03	2023-11-23	長谷川 信代



AIモデル編集

学習履歴

学習履歴

学習履歴	学習日時	学習回数	学習精度	学習履歴
10	2023-09-17 14:00	1000	0.9208	2023-09-17 14:01
9	2023-08-10 10:00	1000	0.9028	2023-08-10 10:07
8	2023-05-21 09:08	1000	0.9174	2023-05-21 09:27
7	2023-05-21 09:22	1000	0.9274	2023-05-21 09:24
6	2023-05-20 08:00	1000	0.9292	2023-05-20 08:08

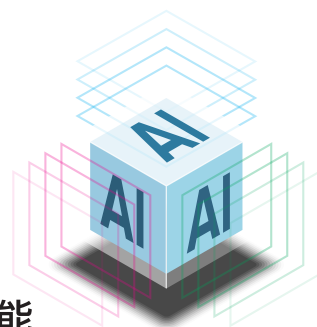
AI学習  
予測推論

Alntone+の推論結果をフィードバック

キントーンの情報から学習し予測&推論

## キントーン情報を活かす AI アドバイザー

1. キントーンに蓄積されているデータをそのまま学習可能
2. AI 予測 & 推論もキントーン画面上から実行可能
3. 学習フィールドもアウトプット設定もノーコード
4. 再学習を定期的に実行し AI の精度を向上可能
5. 時系列データに対応し、季節性やトレンドでの予測が可能
6. 学習状況や予測回数をダッシュボードで可視化



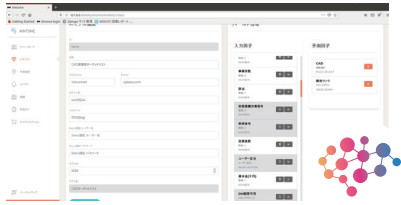


# キントーンに蓄積した情報をAIに繋げて有効活用！

Alntone+は、キントーンに蓄積した情報を学習し、予測したい情報を指定することで予測・推論し結果をレコメンドするAIエンジンです。様々な用途で活用することができるので、キントーン活用の幅が広がります。是非、AIエンジンAlntone+をご活用ください。

## STEP 1

### AIが学習する要素を設定



AIに学習させたいキントーンアプリやフィールド項目を設定、予測の要因となる項目などを指定します。

## STEP 2

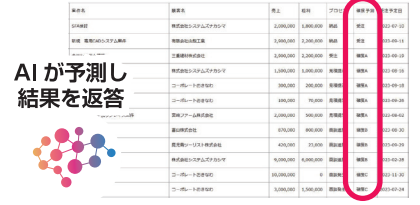
### AIがキントーンデータを学習



指定したアプリ内に蓄積された情報をAIが学習します。学習量を増やすことで精度の高い予測・推論が可能です。

## STEP 3

### AI予測結果をフィードバック



キントーンに情報を追加することで、学習データを元に結果を予測推論し特定エリアにフィードバックします。

## 活用事例 1

### AI × 見込顧客

営業の実績データをAIで学習し攻めるべき見込み顧客を抽出

SFAとAIを連携させた活用事例です。新規ターゲットリストと販売実績を掛け合わせターゲット精度を向上出来ます。WEBサイト訪問後に購入した会員情報を学習させ類似顧客へのアプローチが可能です。また、閲覧履歴から顧客の嗜好を予測して最適な素材を提案することも可能です。

#### ターゲットリスト 販売実績



問い合わせや展示会などで収集したターゲットリスト



#### AI × 見込顧客



受注率の高い顧客と類似するターゲットを抽出しリスト化

## 活用事例 2

### AI × 需要予測

AIが受注数量を予測し、在庫管理や製造スケジュール管理をスムーズに

POSデータや受注システムとAIを連携させた活用事例です。飲食店や製造業の発注管理、製造スケジュール管理などに活用できます。経験の浅い店舗管理者や、作業負担の多い担当者がkintone上で予測AIを活用することで、発注作業アシスタント・AIアドバイザーとして利用いただけます。

#### 商品ごとの受注実績



受注・発送システムなどで収集した商品明細データなど



#### AI × 需要予測



過去の受注実績の推移から次の受注数を予測。在庫管理や製造スケジュールに活用

販売

## 株式会社 システムズナカシマ

<https://www.systems.nakashima.co.jp/>

- 東京 〒103-0022 東京都中央区日本橋室町 4-6-2 菱華ビルディング 11 階  
TEL : (03) 6262-0102 FAX : (03) 6262-0103
- 岡山 〒700-0982 岡山県岡山市北区中島町 2-3-19 NX ビル  
TEL : (086) 234-8111 FAX : (086) 234-8355
- 大阪 〒532-0011 大阪府大阪市淀川区西中島 6-1-1 新大阪プライムタワー 13 階  
TEL : (06) 6396-5748 FAX : (06) 6396-5749
- 名古屋 〒468-0015 愛知県名古屋市天白区原 2-3207 原 1T ビル 3 階  
TEL : (052) 800-5911 FAX : (052) 800-5912
- 仙台 〒980-0014 宮城県仙台市青葉区本町 1-2-20 KDX 仙台ビル 8 階  
TEL : (022) 713-7088 FAX : (022) 713-7090
- 福岡 〒812-0897 福岡県福岡市博多区半道橋 1-16-14  
TEL : (092) 481-9038 FAX : (092) 473-8746
- 本社 〒700-0982 岡山県岡山市北区中島町 2-3-19 NX ビル  
TEL : (086) 234-8111 FAX : (086) 234-8355